

AKADEMIE

Veranstaltungsprogramm 2010
Preisliste



MARKT BANK

Privatkundengeschäft KERNMODULE**Zertifizierte ServiceBeraterIn**

■ Modul 1	Mit Persönlichkeit verkaufen	1.115,-	18
■ Modul 2	Service rund ums Girokonto	645,-	19
■ Modul 3	Absicherung und Vorsorge für Servicekunden	500,-	19
■ Modul 4	Geldanlagen – Festigung der Kundenbeziehung	750,-	19
■ Modul 5	Wünsche finanzieren und realisieren	470,-	19
Mitglieder-Paket-Preis*		2.570,-	20
KompetenzNachweis „Zertifizierte(r) ServiceBeraterIn“		470,-	19

VR-FinanzPlanerIn (HfWU)

■ Modul 1	Ganzheitliche Beratung – Finanzplanungstraining	790,-	21
■ Modul 2	Rahmenbedingungen für erfolgreiche FinanzPlanung	460,-	22
■ Modul 3	Erbrecht und Steuern für FinanzPlanerInnen	450,-	22
■ Modul 4	Assets in der FinanzPlanung – Produkte der Risikoklasse 3	1100,-	22
■ Modul 5	Investmentprodukte in der FinanzPlanung	460,-	22
■ Modul 6	VorsorgePlanung	560,-	23
Mitglieder-Paket-Preis*		3330,-	23
KompetenzNachweis „VR-FinanzPlanerIn (HfWU)“		690,-	24
Techniktraining Beratung und Verkauf		450,-	24
Optionaler KompetenzNachweis „Zertifizierte(r) VorsorgeBeraterIn“		400,-	24

VR-VermögensPlaner (HfWU)

■ Modul 1	Grundlagen der privaten Vermögensplanung	570,-	25
■ Modul 2	Assets in der Vermögensplanung – Produkte der Risikoklasse 4	930,-	25
■ Modul 3	Vorsorge- und Risikomanagement und erfolgreiches Assetmanagement	810,-	26
■ Modul 4	Estate Planning	410,-	26
■ Modul 5	VR-VermögensPlanung	570,-	26
Mitglieder-Paket-Preis*		2.965,-	27
KompetenzNachweis „VR-VermögensPlanerIn (HfWU)“		690,-	27

Zertifizierte(r) WohnbaufinanzierungsBeraterIn

■ Modul 1	Ganzheitliche Beratung – Finanzplanungstraining	790,-	28
■ Modul 2	Wohnbaufinanzierung – Aufbau und Beratung	820,-	29
■ Modul 3	Besicherung von Wohnbaufinanzierungen	370,-	29
■ Modul 4	Beleihungswertermittlung in der Wohnbaufinanzierung	370,-	29
■ Modul 5	Innovative Finanzierungsmöglichkeiten	500,-	29
Mitglieder-Paket-Preis*		1.860,-	30
KompetenzNachweis „WohnbaufinanzierungsBeratung“		645,-	30

Privatkundengeschäft SPEZIALMODULE

Vertriebschance im Service	320,-	31
Basisanalyse für Servicekunden	300,-	32
Workshop – Die Kunden der Zukunft heute gewinnen	205,-	32
Jugendmarkt – Beratertraining	205,-	32
Telefonakquisition – Bei Anruf Termin	210,-	33
Investmentfonds im Service	220,-	33
Basiswissen Steuern	205,-	33
Basiswissen Recht	230,-	34
Emotionaler verkaufen	450,-	34
Techniktraining Beratung und Verkauf	900,-	34
QualitätsPASS 2010 – Produkte der Risikoklasse 3	340,-	35
Die professionelle Fondsberatung	470,-	35
Grundlagen der Wohnbaufinanzierung	470,-	35
VorsorgePlanung	560,-	36
Optionaler KompetenzNachweis „Zertifizierte(r) VorsorgeBeraterIn“	400,-	36
QualitätsPASS 2010 – Produkte der Risikoklasse 4	335,-	37
Aktive Depotberatung – Vertrauen und Ertrag in jeder Marktsituation	360,-	37
Steueraspekte in der gehobenen Anlageberatung	320,-	37
Die professionelle Fondsberatung	470,-	38
Techniktraining VR-VermögensPlanung	350,-	38
Generationenmanagement – Erben, Vererben und Schenken	640,-	38
FilialleiterSpezial – Aktuelle Steuer- und Rechtsfragen aus der Praxis	580,-	39
Depot-A-Management – Zwischen Risiko- und Ertragsorientierung erfolgreich agieren	335,-	39
QualitätsPASS 2010 – Wohnbaufinanzierung Staatliche Fördermittel KfW und L-Bank	220,-	40
Trainingsupdate – Wohnbaufinanzierung erfolgreich verkaufen	630,-	40

PowerSelling

PowerSelling – Verkaufen mit Persönlichkeit	260,-	41
PowerSelling – Die Strategien der besten Verkäufer	260,-	41
Höhere Abschlussorientierung im Verkaufsgespräch	895,-	42
Schluss mit Preisverhandlungen	220,-	42
Professionelles Empfehlungsmarketing für Finanzverkäufer	750,-	43
Aktive Depotberatung – Vertrauen und Ertrag in jeder Marktsituation	360,-	43
Gezieltes Selbstmanagement für verkäuferischen Erfolg	990,-	44
Termine machen – Ziele erreichen	300,-	44

PowerSelling

PowerSelling – Verkaufen mit Persönlichkeit	260,-	45
PowerSelling – Die Strategien der besten Verkäufer	260,-	45
Höhere Abschlussorientierung im Verkaufsgespräch	895,-	46
Business-Knigge in der PrivatkundenBank – Mit Stil und Etikette überzeugen	300,-	46
FilialleiterSpezial – Mehr Motivation im Team	270,-	47
Steueraspekte in der gehobenen Anlageberatung	320,-	47
Generationenmanagement – Erben, Vererben und Schenken	640,-	48

	Preis €	Seite
Testamentsvollstreckung und qualifiziertes Erbrecht	240,-	48
Trennung und Scheidung aus Sicht der Bank	250,-	49
Verbraucherinsolvenz und Restschuldbefreiung – die Rechtsgrundlage kennen, die Anwendung beherrschen	330,-	49
Depot-A-Management – Zwischen Risiko- und Ertragsorientierung erfolgreich agieren	335,-	50
FilialleiterSpezial – Aktuelle Steuer- und Rechtsfragen aus der Praxis	580,-	50
Grundlagen der Wohnbaufinanzierung	470,-	50
Innovative Finanzierungsmöglichkeiten	500,-	51
Verkäufertag	Preis wird noch veröffentlicht	52
Fachtagung Wertpapiere und Vertrieb	Preis wird noch veröffentlicht	52
Fachtagung Wohnbaufinanzierung	Preis wird noch veröffentlicht	52

KundenServiceCenter

Zertifizierte(r) KundenServiceCenter-AgentIn

Mitglieder-Paket-Preis*	1.200,-	53
■ Modul 1 „Der KSC-Agent – die telefonische Visitenkarte der Bank“ – Kompetent und erfolgreich telefonieren im Inbound	700,-	54
■ Modul 2 „Bei Anruf Termin!“ – Kompetent und erfolgreich telefonieren im Outbound	500,-	54
■ Modul 3 „Erfolgreich telefonieren in schwierigen Situationen“ – Reklamationen kundenorientiert und erfolgreich bearbeiten	190,-	54
KompetenzNachweis „Zertifizierte(r) KundenServiceCenter-AgentIn“	450,-	54

Firmenkundengeschäft

FirmenkundenBeratung

■ Modul 1 Betriebswirtschaftliche Zusammenhänge im Unternehmen kennen, verstehen und erleben	740,-	56
■ Modul 2 Jahresabschlussanalyse	1.020,-	57
■ Modul 3 Spezielle Kreditsicherheiten im Firmenkreditgeschäft	495,-	57
■ Modul 4 Praktischer Einsatz von betriebswirtschaftlichen Auswertungen	385,-	57
■ Modul 5 Einsatz des VR-Ratings im Firmenkundengeschäft	220,-	57
■ Modul 6 Bonitätsprüfung bei nicht bilanzierenden Kunden	330,-	58
■ Modul 7 Einführung in die Beleihungswernermittlung für gewerbliche Objekte	425,-	58
■ Modul 8 Verkaufstraining für FirmenkundenberaterInnen	1.030,-	58
KompetenzNachweis „FirmenkundenBeratung“	645,-	58

Qualifizierte FirmenkundenBeratung

■ Modul 1 Investitions- und Finanzplanung sowie Vertiefung Bilanzanalyse	1.000,-	59
■ Modul 2 Umgang mit intensiv zu betreuenden Kreditengagements	770,-	59
■ Modul 3 Volkswirtschaftliche Einflüsse auf das Firmenkundengeschäft	415,-	60
■ Modul 4 Kreditentscheidung im Firmenkundengeschäft	395,-	60
■ Modul 5 Die Unternehmensfinanzierung für Existenzgründer	470,-	60
■ Modul 6 Vermögensberatung im Firmenkundengeschäft	395,-	60
■ Modul 7 Erfolgreiche Gespräche mit Firmenkunden – Beratungstraining	700,-	61
KompetenzNachweis „Qualifizierte FirmenkundenBeratung“	695,-	61

Firmenkundenbetreuung

■ Modul 1	Gespräche in schwierigen Situationen erfolgreich führen	715,-	62
■ Modul 2	Entwicklung von Betreuungskonzepten	560,-	62
■ Modul 3	Rechtliche und betriebswirtschaftliche Aspekte der Unternehmensentwicklung und	1.010,-	63
■ Modul 4	Steuerliche Aspekte der Unternehmensentwicklung und Unternehmenssicherung	630,-	63
KompetenzNachweis „Firmenkundenbetreuung“		720,-	63

Firmenkundengeschäft SPEZIAL-MODULE

Firmenkundenassistenz Kompaktseminar – BeraterInnen unterstützen, Marktzeiten erhöhen	485,-	64
Die Absicherung von Firmenkundenengagements	435,-	65
Offenlegung der wirtschaftlichen Verhältnisse – § 18 KWG	230,-	65
Aktuelles zur Mittelstandsförderung	280,-	66
Jahresabschlussanalyse für die FirmenkundenBeratung	280,-	66
Grundlagenseminar KWG	280,-	66
Krise und Insolvenz des Bauträgers	240,-	67
Steuer- und haftungsrechtliche Beurteilung unterschiedlicher Rechtsformen	435,-	67
Insolvenzrecht im Firmenkundengeschäft	465,-	67
Durch aktuelle Rechtskenntnisse Entscheidungssicherheit im Firmenkundengeschäft	240,-	68
Aktuelles zur Verwendung von Ansprüchen aus Lebensversicherungen zur Kreditsicherung/-tilgung	260,-	68
Rechtliche Aspekte des Kreditgeschäftes	640,-	68
Behandlung und Bewertung von Eintragungen in Abt. II des Grundbuchs	260,-	69
Besondere Fragen zur Kreditbesicherung durch Grundschulden	270,-	69
Die Gestaltung der Erb- und Unternehmensnachfolge in der Praxis	730,-	70
Aktuelle Steuerfragen im Firmenkundengeschäft	260,-	70
Internationale Rechnungslegung – Grundlagen	240,-	70
Internationale Rechnungslegung – Aufbaukurs	240,-	71
IAS/IFRS – Fälle und Anwendungen	240,-	71
Einsatz von Finanzderivaten im Firmenkundengeschäft	450,-	71
Analyse und Bewertung von Finanzderivaten im Firmenkundengeschäft	450,-	72
Altersvorsorge und Krankenversicherung der Unternehmer	230,-	72
Workshop – Insolvenzmanagement	310,-	72
Firmenkundenassistenz Kompaktseminar – BeraterInnen unterstützen, Marktzeiten erhöhen	485,-	73
Optimierung der Arbeitseffizienz in der FirmenkundenBeratung	510,-	73
Intensivierung von Kundenbeziehungen	450,-	74
Geschäftspotenziale bei Firmenkunden systematisch erkennen und gezielt ausschöpfen	550,-	74
Vertrieboptimierung im Firmenkundengeschäft	655,-	74
Vertriebsorientierung – Ertragspotenziale erkennen und ausbauen	230,-	75
Verkaufsoptimierung in der FirmenkundenBetreuung	290,-	75
VR-FinanzPlan Mittelstand – Umsetzung in agree-BAP	370,-	75
Einführung LuxCredit – Training Coaching Transfersicherung	Preis auf Anfrage	76
Workshop – Nachhaltige Betreuungskonzepte für Unternehmensnachfolgen/Existenzgründer	275,-	76
Spitzenleistung im Vertrieb – Ihr erfolgreicher Weg im Firmenkundengeschäft	750,-	76

	Preis €	Seite
Strategiekonzept im Kundensegment – Freiberufler und Gewerbetreibende	460,-	77
Die nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit – Standards kennen, Unterlagen prüfen, Zukunftsfähigkeit beurteilen	635,-	77
Bonitätsanalyse komplexer Kreditnehmereinheiten	495,-	78
Risiken erkennen – quantitative Beurteilung von Jahresabschlüssen und BWA	230,-	78
Steuerliche Aspekte mittelständischer Kunden	230,-	78
Optimierung von Kreditsicherheiten	230,-	79
Betriebswirtschaftliche Fragestellungen mittelständischer Kunden	230,-	79
Praxis der strukturierten und qualifizierten Bilanzkommentierung	410,-	79
Konsolidierung von Jahresabschlüssen	240,-	80
Bilanzmanipulationen sicher erkennen	670,-	80
Bauträgerfinanzierung	435,-	80
Wertermittlung von Anlagen zur Gewinnung erneuerbarer Energien	320,-	81
Branchen-Know-how Handwerk	430,-	81
Branchen-Know-how Gastronomie	430,-	81
Branchen-Know-how Gesundheit	485,-	82
Finanzierung von EEG-Projekten	270,-	82
Branchenforum Automobilzulieferer	300,-	82
Branchenforum Automobilhändler	300,-	83
Risiken in der Kfz-Branche – Ist Ihr Kundenengagement in Zukunft sicher?	490,-	83
Agrarkredit – Aus der Praxis der Finanzierung landwirtschaftlicher Projekte	245,-	83
Einführung VR-Rating Agrar – Neuerungen VR-Rating Mittelstand	270,-	84
Freiberufler – eine attraktive Zielgruppe	675,-	84
Chancen und Risiken für Freiberufler und Gewerbetreibende – was bringt 2010	285,-	84
Bei Freiberuflern punkten durch mehr Branchenwissen	540,-	85
Die Unternehmensfinanzierung für Existenzgründer – Praxistraining	280,-	85
Existenzgründungen erfolgreich begleiten	445,-	85
Betreuung von Existenzgründern	300,-	86
Grundlagenseminar KWG	280,-	86
Die Bildung von Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG	435,-	86
Offenlegung der wirtschaftlichen Verhältnisse – § 18 KWG	230,-	87
Fachtagung FirmenkundenBank	460,-	87
Fachtagung E-Banking	290,-	87

Electronic Banking**EB-Berater**

■ Modul 1	Grundlagen der Vertriebsunterstützung für EB-Berater	960,-	89
■ Modul 2	eCommerce im Electronic-Banking	480,-	89
■ Modul 3	VR-Pay	230,-	90
■ Modul 4	Electronic-Banking Verkaufstraining	1.125,-	90
KompetenzNachweis „Electronic-Banking-Beratung“		665,-	90

Qualifizierte Electronic-Banking-Beratung

■ Modul 1	Strategien, Konzepte und Methoden – Mit Electronic-Banking erfolgreich im Wettbewerb	530,-	91
■ Modul 2	FinanzVerbund im Electronic-Banking effizient nutzen – Impulse, Perspektiven und Produkte	250,-	91
■ Modul 3	Electronic-Banking – Rechtliche Kompetenzen intensivieren	440,-	92
■ Modul 4	Vom Gießkannenprinzip zum maßgeschneiderten Kundengespräch – Electronic-Banking-Lösungen „individualisieren, kundengerecht kommunizieren“	830,-	92
■ Modul 5	Arbeitseffizienz im Electronic-Banking: Beziehungen fördern und Prozesse gestalten	440,-	92
■ Modul 6	Zahlungsverkehr im Electronic-Banking: Signale erkennen, Chancen wahrnehmen	530,-	92
KompetenzNachweis „Qualifizierte Electronic-Banking-Beratung“		695,-	92

Electronic Banking SPEZIALMODULE

Phishing, Pharming & Co. – Praktiker-Workshop	260,-	93
Ausgewählte Aspekte des Zahlungsverkehrs	540,-	94
Aktuelle Rechtsprechung im Zahlungsverkehr	540,-	94

Immobilienvermittlung

Zertifizierte(r) ImmobilienvermittlerIn

■ Modul 1	Zertifizierte(r) ImmobilienvermittlerIn – Vertrieb machen	Siehe Paket -Preis	96
■ Modul 2	Zertifizierte(r) ImmobilienvermittlerIn – Bewertung und Rechtsgrundlagen beherrschen	Siehe Paket -Preis	96
KompetenzNachweis „Zertifizierte(r) ImmobilienvermittlerIn“		Siehe Paket -Preis	96
Mitglieder-Paket-Preis		2.290,-	96

Immobilienvermittlung SPEZIALMODULE**ImmoWorkshop**

ImmoWorkshop – Immobilienmarketing	540,-	97
ImmoWorkshop – Immobilienbewertung	290,-	98
ImmoWorkshop – Aktuelle Rechtsfragen	290,-	98
PowerSelling Immobilien – Intensivtraining	590,-	98
Fachtagung Immobilienvermittlung	Preis wird noch veröffentlicht	99

PRODUKTION BANK

Privatkundengeschäft KERNMODULE

Marktunterstützung Aktiv

■ Modul 1	Marktunterstützung Aktiv: Individuelles Privatkreditgeschäft	540,-	104
■ Modul 2	Marktunterstützung Aktiv: Wohnbaufinanzierungen	655,-	104
■ Modul 3	Marktunterstützung Aktiv: Beleihungswertermittlung	375,-	105
■ Modul 4	Marktunterstützung Aktiv: Die anspruchsvolle Finanzierung	375,-	105
KompetenzNachweis „Marktunterstützung Aktiv“		665,-	105

Marktunterstützung Passiv

■ Modul 1	Basiskompetenzen Marktunterstützung Passiv I	635,-	106
■ Modul 2	Basiskompetenzen Marktunterstützung Passiv II	590,-	106
■ Modul 3	Basiskompetenzen Marktunterstützung Passiv – Wertpapiere	635,-	107
KompetenzNachweis „Marktunterstützung Passiv“		665,-	107

Privatkundengeschäft SPEZIALMODULE

VR-Rating Privatkunden	250,-	108
Verbraucherinsolvenz und Restschuldbefreiung – die Rechtsgrundlage kennen, die Anwendung beherrschen	330,-	108
Verbraucherinsolvenzverfahren und Restschuldbefreiung – Vertiefung aktueller Fragen	270,-	109
Erbrecht in der Marktunterstützung Passiv	330,-	109
Aktuelles zum Marktfolgebereich Passiv	280,-	109
Aktuelles zur Effekten- und Depotverwaltung	290,-	110
AWV-Meldewesen – Grundlagen	235,-	110
AWV-Meldewesen – Vertiefung und aktuelle Fragen	240,-	110
Workshop US-Quellensteuer	235,-	111
Steuern in der Wertpapierabwicklung	240,-	111
Fachtagung Marktunterstützung Aktiv	275,-	112
Fachtagung Marktunterstützung Passiv	275,-	112

Firmenkundengeschäft Kernmodule

Firmenkreditsachbearbeitung

■ Modul 1	Betriebswirtschaftliche Zusammenhänge im Unternehmen kennen, verstehen und erleben	740,-	114
■ Modul 2	Jahresabschlussanalyse	1.020,-	114
■ Modul 3	Kreditsicherheiten im Firmenkreditgeschäft	495,-	115
■ Modul 4	Kreditsicherung durch Grundpfandrechte	500,-	115
■ Modul 5	Praktischer Einsatz von betriebswirtschaftlichen Auswertungen	385,-	115
■ Modul 6	Einsatz des VR-Ratings im Firmenkundengeschäft	220,-	115
■ Modul 7	Bonitätsprüfung bei nicht bilanzierenden Kunden	330,-	116
■ Modul 8	Einführung in die Beleihungswertermittlung für gewerbliche Objekte	425,-	116
■ Modul 9	Prüfung und Beurteilung von Kreditengagements	1.040,-	116
KompetenzNachweis „Firmenkreditsachbearbeitung“		640,-	116

Für Nichtmitglieder erhöhen sich die Preise um 10%!

Qualifizierte Firmenkreditsachbearbeitung

■ Modul 1	Investitions- und Finanzplanung sowie Vertiefung Bilanzanalyse	1.000,-	117
■ Modul 2	Umgang mit intensiv zu betreuenden Kreditengagements	770,-	117
■ Modul 3	Volkswirtschaftliche Einflüsse auf das Firmenkundengeschäft	415,-	118
■ Modul 4	Kreditentscheidung im Firmenkundengeschäft	395,-	118
■ Modul 5	Sonderfälle des Kreditsicherungsrechtes	550,-	118
■ Modul 6	Bearbeitung notleidender Kredite	460,-	118
■ Modul 7	Kommunikationstraining für qualifizierte FirmenkreditsachbearbeiterInnen	525,-	119
KompetenzNachweis „Qualifizierte Firmenkreditsachbearbeitung“		810,-	119

Sanierung und Abwicklung von Kreditengagements

■ Modul 1	Gespräche in schwierigen Situationen erfolgreich führen	715,-	120
■ Modul 2	Prüfung gefährdeter Kreditengagements auf Erhaltungswürdigkeit	470,-	120
■ Modul 3	Entwicklung und Begleitung von Sanierungskonzepten	1.055,-	120
■ Modul 4	Zwangsvollstreckung und Abwicklung von Engagements bei mobilen Vermögenswerten	635,-	120
■ Modul 5	Zwangsvollstreckung und Abwicklung von Engagements bei immobilien Vermögenswerten	610,-	121
KompetenzNachweis „Sanierung“		810,-	121

Firmenkundengeschäft SPEZIAL-MODULE

Die Absicherung von Firmenkundenengagements	435,-	122
Besondere Fragen zur Kreditbesicherung durch Grundschulden	270,-	123
Aktuelles für KreditsachbearbeiterInnen	270,-	123
Rechtliche Aspekte des Kreditgeschäftes	640,-	124
Steuer- und haftungsrechtliche Beurteilung unterschiedlicher Rechtsformen	435,-	124
Aktuelles zur Verwendung von Ansprüchen aus Lebensversicherungen zur Kreditsicherung/-tilgung	260,-	124
Behandlung und Bewertung von Eintragungen in Abt. II des Grundbuchs	260,-	125
Bauträgerfinanzierung	435,-	125
Aktuelle Steuerfragen im Firmenkundengeschäft	260,-	125
Internationale Rechnungslegung – Grundlagen	240,-	126
Internationale Rechnungslegung – Aufbaukurs	240,-	126
IAS/IFRS – Fälle und Anwendungen	240,-	126
Einsatz von Finanzderivaten im Firmenkundengeschäft	450,-	127
Analyse und Bewertung von Finanzderivaten im Firmenkundengeschäft	450,-	127
Durch aktuelle Rechtskenntnisse Entscheidungssicherheit im Firmenkundengeschäft	240,-	127
Praxis der strukturierten und qualifizierten Bilanzkommentierung	410,-	128
Risiken in der Kfz-Branche – Ist Ihr Kundenengagement in Zukunft sicher?	490,-	128
Einführung VR-Rating Agrar – Neuerungen VR-Rating Mittelstand	270,-	128
Offenlegung der wirtschaftlichen Verhältnisse – § 18 KWG	230,-	129
Konsolidierung von Jahresabschlüssen	240,-	129
Jahresabschlussanalyse für Analysten	260,-	129
Verknüpfung der Risikoklassifizierung mit der Jahresabschlussanalyse	260,-	130
Bilanzmanipulationen sicher erkennen	670,-	130
Bauträgerfinanzierung	435,-	130
Branchen-Know-how Handwerk	430,-	131
Branchen-Know-how Gastronomie	430,-	131

Für Nichtmitglieder erhöhen sich die Preise um 10%!

Die nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit – Standards kennen, Unterlagen prüfen, Zukunftsfähigkeit beurteilen	635,-	131
Die Unternehmensfinanzierung für Existenzgründer - Praxistraining	280,-	132
Agrarkredit – Aus der Praxis der Finanzierung landwirtschaftlicher Projekte	245,-	132
Finanzierung von EEG-Projekten	270,-	133
Bonitätsanalyse komplexer Kreditnehmereinheiten	495,-	133
Freiberufler – eine attraktive Zielgruppe	675,-	133
Chancen und Risiken für Freiberufler und Gewerbetreibende – was bringt 2010	285,-	134
Bei Freiberuflern punkten durch mehr Branchenwissen	540,-	134
Das neue VR-Rating Mittelstand – Erfolgreiche Umsetzung in der Praxis	175,-	134
Risiken erkennen – quantitative Beurteilung von Jahresabschlüssen und BWA	230,-	135
Steuerliche Aspekte mittelständischer Kunden	230,-	135
Optimierung von Kreditsicherheiten	460,-	135
Betriebswirtschaftliche Fragestellungen mittelständischer Kunden	230,-	136
Branchenforum Automobilzulieferer	300,-	136
Branchenforum Automobilhändler	300,-	136
Grundlagenseminar KWG	280,-	137
Die Bildung von Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG	435,-	137
Anzeigen nach §§ 13 und 14 KWG – Seminar für NeueinsteigerInnen	855,-	137
Solvabilitätsverordnung und Liquiditätsverordnung nach §§ 10 und 11 KWG	645,-	138
Aufbauseminar KWG	490,-	138
Aktuelle Entwicklungen aus dem Aufsichtsrecht anwenden	220,-	138
Krise und Insolvenz des Bauträgers	240,-	139
Insolvenzrecht im Firmenkundengeschäft	465,-	139
Pfändung in Bankkonten – Die Bank als Drittschuldnerin	260,-	139
Workshop – Vertiefung Kontenpfändung	240,-	140
Workshop – Insolvenzmanagement	310,-	140
Das Pfändungsschutzkonto und seine Auswirkungen auf die Praxis der Kreditinstitute	250,-	140
Vertiefung Vollstreckung bei mobilen Vermögenswerten	270,-	141
Vertiefung Zwangsvollstreckung bei immobilien Vermögenswerten	490,-	141
Fachtagung Marktunterstützung Aktiv – Firmenkunden	440,-	142
Fachtagung Sanierung	440,-	142
Fachtagung – Zwangsvollstreckungen professionell managen	440,-	142

Immobilienfachverständige Kernmodule

Immobilienfachverständige

■ Modul 1 Grundlagen der Wertermittlung	570,-	144
■ Modul 2 Bautechnische Grundlagen	570,-	144
■ Modul 3 Sondereinflüsse bei der Immobilienbewertung	570,-	144
■ Modul 4 Grundzüge der Markt-/Verkehrswertermittlung	570,-	144
■ Modul 5 Beleihungswertermittlung	570,-	145
■ Modul 6 Praktische Fälle der Immobilienbewertung	570,-	145
KompetenzNachweis „Grundlagen Immobilienbewertung“	625,-	145
Finanzierung von EEG-Projekten	270,-	145

MANAGEMENT

Management KERNMODULE

Selbst- und Mitarbeitermanagement

■ Modul 1	Führungsverantwortung wahrnehmen und Mitarbeitergespräche führen	1.130,-	149
■ Modul 2	Sich selbst organisieren und Teams entwickeln und steuern	1.130,-	149
KompetenzNachweis „Selbst- und Mitarbeitermanagement“		675,-	149

Strategie-, Ertrags-, Vertriebsmanagement

■ Modul 1	Strategien und Veränderungsprozesse	1.950,-	150
■ Modul 2	Ertragsorientiertes Bankmanagement	1.950,-	150
■ Modul 3	Markt und Vertrieb – Vertriebssteuerung und Beziehungsmanagement	1.130,-	150
KompetenzNachweis „Strategie-, Ertrags-, Vertriebsmanagement“		990,-	151

Praxismodul Strategie-, Ertrags-, Vertriebsmanagement

KompetenzNachweis „Strategie-, Ertrags-, Vertriebsmanagement (MPI)“		1.560,-	151
		675,-	151

Management FÜHRUNGSKOMPETENZ

Führungskompetenz für Einsteiger		1.125,-	153
Führungskompetenz für erfahrene Führungskräfte		1.125,-	154
Ganzheitlich führen		1.125,-	155
Mitarbeiter fördern, motivieren und entwickeln		565,-	156
Teams erfolgreich führen – Zusammenarbeit, Motivation und Leistungsfähigkeit steigern		850,-	156
Schwierige Führungssituationen meistern – Konflikte erfolgreich lösen		565,-	157
Projektleitung – Führen auf Zeit		585,-	157
Komplexitätsmanagement – undurchschaubare Aufgabenstellungen meistern		295,-	158
Sicher führen in Veränderungsprozessen		565,-	158

Management FÜHRUNGSPRAXIS

Führen mit Zielen – Praxisworkshop		285,-	160
Mitarbeitergespräche erfolgreich führen		585,-	160
Selbstmanagement Plus – Mit individuellem Online-Umsetzungs-Coaching		790,-	161
Entscheider-Praxis für Erfolg		650,-	161
Stabil in der Krise – Mit Persönlichkeit überzeugen		565,-	162
Arbeitsrecht für Führungskräfte		285,-	162
Kommunikation in der Führungspraxis – sicher kommunizieren, clever verhandeln		1.125,-	163

Management FÜHRUNGSBERATUNG

Führung durch persönliche Stärke optimieren		585,-	165
Management Sparring – Lösungsansätze für aktuelle Führungsfragen entwickeln		320,-	165
Rhetorik-Werkstatt		585,-	166
Potenzialanalyse und Assessment-Center – Leistungsträger identifizieren, binden und entwickeln		1.080,-	167

STEUERUNG BANK

Management KERNMODULE

Betriebsorganisation

■ Modul 1	Grundlagen der Organisation	1.290,-	172
■ Modul 2	Prozessmanagement	865,-	172
■ Modul 3	Management betrieblicher Informations- und Kommunikationssysteme	655,-	173
■ Modul 4	Erfolgreich präsentieren und moderieren	560,-	173
KompetenzNachweis „Betriebsorganisation“		575,-	173

Steuerung Betriebsorganisation

■ Modul 1	Qualitätsmanagement	560,-	174
■ Modul 2	Organisationsentwicklung	825,-	174
■ Modul 3	Projektmanagement kompakt	1.050,-	175
■ Modul 4	Personalbedarf ermitteln und planen	615,-	175
■ Modul 5	Kreditorganisation	690,-	175
KompetenzNachweis „Steuerung Betriebsorganisation“		595,-	175

Betriebsorganisation SPEZIALMODULE

Datenkontrolle im Rahmen von Geschäftsprozessen		490,-	176
Praxis-Workshop Notfallkonzeption		290,-	177
MaRisk – Workshop		285,-	177
Effektive Banksteuerung – Umsetzungsimpulse für Revision und Organisation		525,-	177
Kostenrechnung mit „KOS Kostenmanagement unter agree®“		565,-	178
Beschwerdemanagement wirkungsvoll implementieren und konsequent umsetzen		270,-	178
Projekte sicher durch den Konflikt steuern		490,-	179
Rechtliche Aspekte der IT-Security		335,-	179
Web-based Training Informationssicherheit			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	299,-	
	< 250 Mio.:	399,-	
	< 500 Mio.:	499,-	
	< 1.000 Mio.:	599,-	
	> 1.000 Mio.:	650,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	299,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	399,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	499,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	599,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	650,-	180
IT-Sicherheitsmanagement in der Praxis		540,-	180
Praxis-Workshop Notfallkonzeption		290,-	181
Projekte sicher durch den Konflikt steuern		490,-	181
Fachtagung Betriebsorganisation		375,-	182
Fachtagung IT-Organisation		375,-	182
Aktuelles zur Datenkontrolle		280,-	182

Controlling KERNMODULE

■ Modul 1	Finanzmathematik und Statistik	550,-	184
■ Modul 2	Einzelgeschäftsbezogenes Rentabilitätsmanagement	990,-	184
■ Modul 3	Gesamtbankbezogenes Rentabilitätsmanagement	595,-	184
■ Modul 4	Vertriebscontrolling	485,-	185
■ Modul 5	Erfolgreich präsentieren und moderieren	560,-	185
KompetenzNachweis „Controlling“		685,-	185

Steuerung Controlling

■ Modul 1	Steuerung Marktpreisrisiken	460,-	186
■ Modul 2	Steuerung Adressrisiken	650,-	186
■ Modul 3	Bankaufsichtsrechtliche Anforderungen	435,-	187
■ Modul 4	Einsatzmöglichkeiten von Kapitalmarktinstrumenten	460,-	187
■ Modul 5	Integrierte Ertrags- und Risikosteuerung	460,-	187
KompetenzNachweis „Steuerung Controlling“		690,-	187

Controlling SPEZIALMODULE

Grundlagen Controlling		650,-	188
Kostenrechnung mit „KOS Kostenmanagement unter agree®“		565,-	189
MaRisk – Workshop		285,-	189
Web-based Training Basel II für interne Controller		Preis auf Anfrage	189
Fachtagung Controlling		375,-	190

Interne Revision KERNMODULE**Allgemeine Interne Revision**

■ Modul 1	Grundlagen der Internen Revision – Konfliktfreies Prüfen	1.390,-	192
■ Modul 2	Prüffelder der Allgemeinen Revision	830,-	192
■ Modul 3	Bankaufsichtsrechtliche Anforderungen	435,-	192
■ Modul 4	Prüfung Wertpapier- und Depotgeschäft	760,-	192
■ Modul 5	Jahresabschluss	1.485,-	193
■ Modul 6	Betriebliche Steuern	830,-	193
■ Modul 7	Prüfung Rechnungswesen, Jahresabschluss und Steuern	760,-	193
KompetenzNachweis „Allgemeine Interne Revision“		625,-	193

Kreditrevision

■ Modul 1	Grundlagen der Internen Revision – Konfliktfreies Prüfen	1.390,-	195
■ Modul 2	Bankaufsichtsrechtliche Anforderungen	435,-	195
■ Modul 3	Investitions- und Finanzplanung sowie Vertiefung Bilanzanalyse	1.000,-	195
■ Modul 4	Jahresabschlussanalyse	1.020,-	195
■ Modul 5	Praktischer Einsatz von betriebswirtschaftlichen Auswertungen	385,-	196
■ Modul 6	Bonitätsprüfung bei nicht bilanzierenden Kunden	330,-	196
■ Modul 7	Kreditsicherheiten im Firmenkreditgeschäft	495,-	196
■ Modul 8	Einführung in die Beleihungswertermittlung für gewerbliche Objekte	425,-	196
■ Modul 9	Einsatz des VR-Ratings im Firmenkundengeschäft	220,-	197

Für Nichtmitglieder erhöhen sich die Preise um 10%!

■ Modul 10 Marktunterstützung Aktiv – Individuelles Privatkreditgeschäft	540,–	197
■ Modul 11 Marktunterstützung Aktiv – Wohnbaufinanzierungen	655,–	197
■ Modul 12 Marktunterstützung Aktiv – Beleihungswertermittlung	375,–	197
■ Modul 13 Prüfung Kreditgeschäft	1.070,–	198
KompetenzNachweis „Kreditrevision“	625,–	198

Steuerung Interne Revision

■ Modul 1 Planung und Steuerung der Internen Revision	450,–	199
■ Modul 2 Prüfung Organisation und Personal	725,–	199
■ Modul 3 Prüfung der Unternehmenssteuerung	645,–	199
■ Modul 4 Prüfung der Kreditrisikosteuerung	645,–	199
■ Modul 5 Erfolgreich präsentieren und moderieren	560,–	200
KompetenzNachweis „Steuerung Interne Revision“	625,–	200

IT-Revision

■ Modul 1 Grundlagen der Internen Revision – Konfliktfreies Prüfen	1.390,–	201
■ Modul 2 IT-Kompetenz für Revisoren	760,–	201
KompetenzNachweis „IT-Revision“	670,–	201

Interne Revision SPEZIALMODULE

Praxis-Workshop Notfallkonzeption	290,–	202
Zahlungsverkehr für Revisoren	625,–	203
VR-Process für Innenrevisoren – Prüfung der agree BAP Vorgangsteuerung	285,–	203
Prüfung der Kompetenzverwaltung unter agree®	285,–	204
Risikoorientierte Prüfung	285,–	204
Anforderungen an die Protokollierung der Beschlüsse von Vorstand und Aufsichtsrat	285,–	205
Zahlungs- und Kapitalverkehr mit dem Ausland – Beschränkungen und Meldevorschriften	280,–	205
Allgemeine Bankgeschäfte – Aktuelle rechtliche Aspekte für die Interne Revision	530,–	206
Prüfung der Parametrisierung bei der Unternehmenssteuerung	275,–	206
Bankgeschäfte im Internet – Aktuelle rechtliche Aspekte für die Interne Revision	260,–	206
MaRisk – Workshop	285,–	207
Prüfungsberichte professionell erstellen und erfolgreich kommunizieren	445,–	207
Effektive Banksteuerung – Umsetzungsimpulse für Revision und Organisation	525,–	208
Dolose Handlungen durch Mitarbeiter	275,–	208
Kreditgeschäft – Aktuelle rechtliche Aspekte für die Kreditrevision	530,–	209
Prüfung des Kreditgeschäfts – Schwerpunkt Firmenkredite	530,–	209
Rechtliche Aspekte der IT-Security	335,–	210
IT-Sicherheitsmanagement in der Praxis	540,–	210
Prüfung Depot A	530,–	211
Prüfung des Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäfts	389,–	211
Fachtagung Interne Revision	375,–	212
Aktuelles zur Internen Revision	535,–	212
Aktuelles zur Prüfung des Kreditgeschäfts	535,–	212
Aktuelles zur Prüfung des Jahresabschlusses	290,–	213

Marketing- und Vertriebsassistenz KERNMODULE**Marketing-/Vertriebsassistenz**

■ Modul 1	Marketing im FinanzVerbund: Rahmenbedingungen und Trends	650,-	215
■ Modul 2	Marktforschung	455,-	215
■ Modul 3	Erfolgreich präsentieren und moderieren	560,-	215
■ Modul 4	Produkt-, Preis- und Personalpolitik	755,-	216
■ Modul 5	Vertriebspolitik	650,-	216
■ Modul 6	Kommunikationspolitik	965,-	216
■ Modul 7	Kundenbeziehungs- und Kundenbindungsmanagement	455,-	216
KompetenzNachweis „Marketing-/Vertriebsassistenz“		690,-	217

Marketing & Vertrieb SPEZIALMODULE

Marketing- und Vertriebsaktivitäten rechtlich absichern – Gestaltung von Printmedien und Website	270,-	218
Beschwerdemanagement wirkungsvoll implementieren und konsequent umsetzen	270,-	219
Praxis-Workshop Online-Marketing – Potenziale nutzen und Kunden gewinnen	460,-	219
Trend-Arena Vertrieb und Marketing	280,-	220
Projekte sicher durch den Konflikt steuern	490,-	220
Kundenveranstaltungen – Sicher in Rechtsfragen, kompetent bei Steuerfragen	270,-	221
Vertriebscontrolling	485,-	221

Personalmanagement KERNMODULE**Personalbetreuung**

■ Modul 1	Der Personalbetreuer – Tätigkeitsfelder und arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen	1.250,-	223
■ Modul 2	Grundlagen der Lohn- und Gehaltsabrechnung	605,-	223
■ Modul 3	Grundlagen des Lohnsteuerrechts	895,-	223
■ Modul 4	Grundlagen des Sozialversicherungsrechts	665,-	224
■ Modul 5	Erfolgreich präsentieren und moderieren	560,-	224
KompetenzNachweis „Personalbetreuung“		730,-	225

Personalentwicklung

■ Modul 1	Konzepte der Personalentwicklung und Verfahren der Personalbedarfsplanung in der Praxis	890,-	225
■ Modul 2	Personalbeschaffung und Personalmarketing	890,-	226
■ Modul 3	Personalbeurteilung und Mitarbeitergespräche als Basis der Personalentwicklung	1.050,-	226
■ Modul 4	Instrumente der Personalentwicklung und des Personalcontrollings	890,-	226
■ Modul 5	Erfolgreich präsentieren und moderieren	590,-	227
KompetenzNachweis „Personalentwicklung“		700,-	227

Personalmanagement SPEZIALMODULE

Lebensarbeitszeitmodelle und betriebliche Versorgungssysteme gestalten	310,-	228
Richtiger Umgang mit Arbeitszeugnissen – Schwerpunkt Zeugnisanalyse	260,-	229
Grundlagen des Arbeits- und Betriebsverfassungsrechts	605,-	229
Schwierige Gespräche professionell führen – Workshop für Personaler	310,-	230
Wenn die Psyche nicht mehr kann – Was tun, wenn Mitarbeiter psychisch krank werden?	595,-	230
Projekte sicher durch den Konflikt steuern	490,-	231
Web-based Training AGG – Allgemeines Gleichbehandlungsgesetz		
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.: 299,-	
	< 250 Mio.: 399,-	
	< 500 Mio.: 499,-	
	< 1.000 Mio.: 599,-	
	> 1.000 Mio.: 650,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter: 299,-	
	bis 60 Mitarbeiter: 399,-	
	bis 120 Mitarbeiter: 499,-	
	bis 240 Mitarbeiter: 599,-	
	bis 600 Mitarbeiter: 650,-	231
PROpers – Tagung	245,-	232
Aktuelle Fragen des Arbeitsrechts	225,-	232
Aktuelle Fragen des Sozialversicherungs- und Lohnsteuerrechts	225,-	232
Lohnsteuerrecht aktuell	225,-	233

Rechnungswesen KERNMODULE**Rechnungswesen**

■ Modul 1 Jahresabschluss	1.485,-	235
■ Modul 2 Betriebliche Steuern	830,-	235
KompetenzNachweis „Rechnungswesen“	590,-	235

Steuerung Rechnungswesen

■ Modul 1 Bankaufsichtsrechtliche Anforderungen	435,-	236
■ Modul 2 Ausgewählte Fragen zum Jahresabschluss	625,-	236
■ Modul 3 Bilanzpolitik und steuerliche Gestaltungsmöglichkeiten	1.030,-	237
■ Modul 4 Derivate beurteilen und bilanzieren	625,-	237
■ Modul 5 Erfolgreich präsentieren und moderieren	560,-	237
KompetenzNachweis „Steuerung Rechnungswesen“	680,-	237

Rechnungswesen SPEZIALMODULE

Vertiefung Buchführung	320,-	238
Fachtagung Rechnungswesen und Steuern	375,-	239
Aktuelles zum Jahresabschluss	290,-	239

AUSBILDUNG

Angebote & Maßnahmen KERN- UND SPEZIALMODULE

PC-gestützter Eignungstest		130,-	243
Strukturierte Auswahl der richtigen Bewerber		310,-	243

NEW CHAMPION – Das System für Ausbildungserfolg

Modul 1	Ready to serve – der Einstieg in der Genossenschaftsbank	450,-	246
Modul 2	Let's go – aktiv im Kundenservice	450,-	247
Modul 2 + Modul 3	Buchung auch als Blockveranstaltung	900,-	247
Modul 3	Consult to success – erfolgreich in Beratung und Verkauf	450,-	248
Modul 4	Be good – be better – Fachwissen erfolgreich umsetzen	450,-	248
Modul 4 + Modul 5	Buchung auch als Blockveranstaltung	900,-	249
Modul 5	Let's do it – Wirkung steigern im Verkauf	450,-	249
PAKET 1	Modul 1 bis 5	1.980,-	249
Modul 6	Wow – Know how – vernetztes Wissen in der Allfinanz	450,-	249
Modul 7	Test it – Vorbereitung auf die schriftliche Bankkaufmannprüfung	400,-	250
Modul 8	Train it – Vorbereitung auf die mündliche Bankkaufmannprüfung	270,-	250
PAKET 2	Modul 7 + 8	610,-	250
Modul 9	Test it FA plus – Vorbereitung auf die schriftliche Allfinanzprüfung	270,-	251
Modul 10	Train it FA plus – Vorbereitung auf die mündliche Allfinanzprüfung	240,-	251
PAKET 3	Modul 6, 9, 10	830,-	251

Der Auszubildende als Consultant	Preis nach Vereinbarung		252
Update Finanz- und Rechnungswesen		150,-	252
Sicher und selbstbewusst im Kundenkontakt – Kundenbeziehung optimieren mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell		150,-	252
Einführungsseminar für BA-Studenten		450,-	253
Förderseminar für BA-Studenten		375,-	253

Ausbilder

Teil 1: Vorbereitung auf die Ausbildereignungsprüfung (AEVO)			
Teil 2: Vorbereitung auf die Ausbildereignungsprüfung (AEVO)			
Die Teile 1 und 2 können nur zusammen gebucht werden.		610,-	254

Angestellte ohne Bankausbildung

Teil 1: Grundlagen des Bankgeschäftes			
Teil 2: Grundlagen des Bankgeschäftes			
Die Teile 1 und 2 können nur zusammen gebucht werden.		1.185,-	255
Verkäuferische Grundlagen für ServicemitarbeiterInnen		370,-	255

BANKCOLLEG

FachwirtIn BankCOLLEG – Der erste Schritt – die erste Stufe	3.325,-	259
BankbetriebswirtIn BankCOLLEG – Der zweite Schritt – die zweite Stufe	2.770,-	260
Dipl. BankbetriebswirtIn BankCOLLEG – Der dritte Schritt – die dritte Stufe	5.250,-	261

BEAUFTRAGTE, BETRIEBSRÄTE, OFFICE-MANAGEMENT

Beauftragte SPEZIALMODULE

Geldwäschegesetz – Grundlagen und Anwendungen	210,-	264
Workshop Geldwäsche in Genossenschaftsbanken	210,-	265
Bundesdatenschutzgesetz – Grundlagen und Anwendung	365,-	265
Technische und organisatorische Umsetzung des Datenschutzes	280,-	265
Jahrestagung Datenschutz	210,-	266
Jahrestagung Sicherheit	215,-	266
Grundlagen Compliance	415,-	267
Workshop Compliance	240,-	267
Die Betriebsratswahl	225,-	268
Betriebsräteseminar Teil 1	590,-	268
Betriebsräteseminar Teil 2 – Vertiefung Individualarbeitsrecht	520,-	269
Betriebsräteseminar Teil 2 – Vertiefung BetrVG	520,-	269
Betriebsräteseminar Teil 3	480,-	270
Konsensorientierte Gesprächsführung für Betriebsräte	370,-	270
Jugend- und Auszubildendenvertretung	210,-	270
Betriebsräte-Jahrestagung	220,-	271
Sekretariatskompetenz – Die Sekretärin in der Schlüsselposition	455,-	272
Sekretariatskompetenz – Die Sekretärin als Partnerin des Managements	455,-	272
Sekretariatskompetenz – Sprache und Ausdrucksform im Sekretariat	455,-	272
Sekretariatskompetenz – Die Sekretärin in der Schlüsselposition des Konfliktmanagements	455,-	273
Sekretariatskompetenz – Informationsmanagement Der effiziente Umgang mit den Kommunikationsmedien	455,-	273
Sekretariatskompetenz – Erfahrungsaustausch zur Wissenserweiterung	455,-	273
Sekretariatskompetenz – Ressourcenoptimierung: Effizienz beginnt im Kopf	455,-	274
Sekretariatskompetenz – Wissensoptimierung: Praktischer, gezielter und effizienter Einsatz des vorhandenen Wissens	270,-	274
Moderne Businesskorrespondenz – Die Visitenkarte Ihres Unternehmens	225,-	274

	Preis €	Seite
Ablagemanagement im Office – Schluss mit dem Papierchaos	225,-	275
Die E-Mail-Flut bewältigen – Professionell kommunizieren	275,-	275
Update Korrespondenz – DIN 5008 und aktuelle Rechtschreibung	205,-	275
Professionell und kompetent telefonieren	225,-	276
Moderne Büro- und Selbstorganisation	275,-	276
Die Sekretärin als Organisatorin	455,-	276
Business-Knigge im Office	275,-	277
Do you speak kundenfreundlich?	570,-	277
Powern mit PowerPoint – Präsentationen professionell vorbereiten	225,-	277
Mit Arbeitstechniken professionell sich und den Chef entlasten	430,-	278
Protokolle – Kurz, prägnant und aussagekräftig auf den Punkt gebracht	225,-	278
Die professionelle Vorbereitung von General-/Vertreterversammlungen und Aufsichtsratssitzungen – Rund ums Recht und gute Präsentation	225,-	278
Besondere Briefe für besondere Anlässe	225,-	279
Aktive Telefonate	225,-	279
Fachtagung Office-Management	385,-	279

MEDIENdigital

Web-based Training AGG – Allgemeines Gleichbehandlungsgesetz

Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	299,-	
	< 250 Mio.:	399,-	
	< 500 Mio.:	499,-	
	< 1.000 Mio.:	599,-	
	> 1.000 Mio.:	650,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	299,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	399,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	499,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	599,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	650,-	283

Web-based Training Datenschutz

Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	299,-	
	< 250 Mio.:	399,-	
	< 500 Mio.:	499,-	
	< 1.000 Mio.:	599,-	
	> 1.000 Mio.:	650,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	299,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	399,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	499,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	599,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	650,-	283

Web-based Training Verhinderung von Geldwäsche

Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	299,-	
	< 250 Mio.:	399,-	
	< 500 Mio.:	499,-	
	< 1.000 Mio.:	599,-	
	> 1.000 Mio.:	650,-	284

Web-based Training Informationssicherheit

Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	299,-	
	< 250 Mio.:	399,-	
	< 500 Mio.:	499,-	
	< 1.000 Mio.:	599,-	
	> 1.000 Mio.:	650,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	299,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	399,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	499,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	599,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	650,-	284

Web-based Training Basel II für interne Controller

Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	230,-	
	< 250 Mio.:	330,-	
	< 500 Mio.:	440,-	
	< 1.000 Mio.:	550,-	
	> 1.000 Mio.:	640,-	285

Web-based Training Basel II für FirmenkundenBerater

Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	230,-	
	< 250 Mio.:	330,-	
	< 500 Mio.:	440,-	
	< 1.000 Mio.:	550,-	
	> 1.000 Mio.:	640,-	285

		Preis €	Seite
Web-based Training Compliance – Informationskontrolle und Verhalten in der Anlageberatung			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	299,-	
	< 250 Mio.:	399,-	
	< 500 Mio.:	499,-	
	< 1.000 Mio.:	599,-	
	> 1.000 Mio.:	650,-	286
Web-based Training Business-Etikette für Professionals			
Bank- oder Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 50 Mitarbeiter:	500,-	
	bis 100 Mitarbeiter:	785,-	286
Web-based Training Leicht umsteigen – Excel 2007			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	140,-	
	< 250 Mio.:	200,-	
	< 500 Mio.:	260,-	
	< 1.000 Mio.:	310,-	
	> 1.000 Mio.:	360,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	140,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	200,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	260,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	310,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	360,-	287
Web-based Training Leicht umsteigen – Outlook 2007			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	140,-	
	< 250 Mio.:	200,-	
	< 500 Mio.:	260,-	
	< 1.000 Mio.:	310,-	
	> 1.000 Mio.:	360,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	140,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	200,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	260,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	310,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	360,-	287
Web-based Training Leicht umsteigen – Word 2007			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	140,-	
	< 250 Mio.:	200,-	
	< 500 Mio.:	260,-	
	< 1.000 Mio.:	310,-	
	> 1.000 Mio.:	360,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	140,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	200,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	260,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	310,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	360,-	288
Web-based Training Leicht umsteigen – Windows Vista			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	140,-	
	< 250 Mio.:	200,-	
	< 500 Mio.:	260,-	
	< 1.000 Mio.:	310,-	
	> 1.000 Mio.:	360,-	
Unternehmenslizenz in Abhängigkeit von den Mitarbeitern:	bis 25 Mitarbeiter:	140,-	
	bis 60 Mitarbeiter:	200,-	
	bis 120 Mitarbeiter:	260,-	
	bis 240 Mitarbeiter:	310,-	
	bis 600 Mitarbeiter:	360,-	288

Web-based Training UVV Kassen (Banküberfall)			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	588,-	
	< 250 Mio.:	588,-	
	< 500 Mio.:	828,-	
	< 1.000 Mio.:	1.068,-	
	> 1.000 Mio.:	1.188,-	289
<hr/>			
Web-based Training VR-Rating Privatkunden			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	300,-	
	< 250 Mio.:	300,-	
	< 500 Mio.:	400,-	
	< 1.000 Mio.:	550,-	
	> 1.000 Mio.:	650,-	289
<hr/>			
Web-based Training VR-VorsorgeStatus			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	250,-	
	< 250 Mio.:	500,-	
	< 500 Mio.:	650,-	
	< 1.000 Mio.:	800,-	
	> 1.000 Mio.:	1.050,-	290
<hr/>			
Web-based Training Zertifikate der Risikoklasse 1 und 2			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	160,-	
	< 250 Mio.:	210,-	
	< 500 Mio.:	260,-	
	< 1.000 Mio.:	310,-	
	> 1.000 Mio.:	360,-	290
<hr/>			
ProBank-Lizenz GENO-SL			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	75,-	
	< 250 Mio.:	145,-	
	< 500 Mio.:	260,-	
	< 1.000 Mio.:	480,-	
	> 1.000 Mio.:	1.050,-	291
<hr/>			
Fitness-Check Abgeltungsteuer			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Bilanzsumme:	< 90 Mio.:	160,-	
	< 250 Mio.:	210,-	
	< 500 Mio.:	260,-	
	< 1.000 Mio.:	310,-	
	> 1.000 Mio.:	360,-	291
<hr/>			
Onlinetraining Vorbereitung IHK-Zwischenprüfung			
Banklizenz in Abhängigkeit von der Anzahl der Auszubildenden:	Einzellizenz	60,-	
	1 bis 5 Lizenzen:	200,-	
	6 bis 10 Lizenzen:	350,-	
	ab 11 Lizenzen:	400,-	291

	Preis €	Seite
Grundwissen Büro-PC	199,-	292
Word 2007 – Grundlagen	199,-	293
Word 2007 – Fortgeschritten I	199,-	293
Word 2007 – Fortgeschritten II	199,-	293
Word 2007 - Workshop Serienbrief	199,-	294
Word 2007 - Dokumentenstrukturen, große Dokumente	199,-	294
Excel 2007 – Grundlagen	199,-	294
Excel 2007 – Fortgeschritten I	199,-	295
Excel 2007 – Fortgeschritten II	199,-	295
Excel 2007 – Workshop Funktionen	199,-	295
Excel 2007 – Top 10 der Funktionen	199,-	296
Excel 2007 – Workshop Datenanalyse	199,-	296
Excel 2007 – Workshop Grafiken/Diagramme	199,-	296
Outlook 2007 – Grundlagen	199,-	297
Outlook 2007 – Fortgeschritten I	199,-	297
Outlook 2007 – Fortgeschritten II	199,-	297
PowerPoint 2007 – Grundlagen	199,-	298
PowerPoint 2007 – Fortgeschritten I	199,-	298
PowerPoint 2007 – Fortgeschritten II	199,-	298
Visio 2007 – Grundlagen	199,-	299
Visio 2007 – Fortgeschritten	199,-	299
Umstieg auf Office 2007	199,-	299

AKADEMIE-Standort Karlsruhe
Am Rüppurrer Schloß 40
76199 Karlsruhe

AKADEMIE-Standort Stuttgart
Steckfeldstraße 2
70599 Stuttgart